

Ausbildung zum Gebissberater

Die Qualifikation erfolgt in 3 Stufen, die Sie Schritt für Schritt mit den Grundlagen der Wirkung von Gebissen vertraut machen und Ihnen die notwendige Sicherheit für eine erfolgreiche Auswahl und Anpassung vermitteln:

Stufe 1: Kennenlernen

- Zur Kontaktaufnahme schicken Sie bitte eine Email, am besten über das Kontaktformular, wir werden Sie zeitnah zurückrufen. Sofern die Voraussetzungen erfüllt sind und die beiderseitigen Vorstellungen zusammenpassen, erhalten Sie eine Einladung zu einem Webinar-Termin, bei dem Sie unsere Sicht- und Arbeitsweise schon einmal kennen lernen können.
- In einer Kurzform des Seminarvortrags werden die physiologischen und physikalischen Grundlagen der Gebisswirkung erläutert, und einige Vorher-Nachher Videos aus vergangenen Anpassungen gezeigt. Dieses Format bietet außerdem die Möglichkeit, schon einmal auf die Vorgehensweise und die speziellen Probleme bei der Beratung und Anpassung aus Beratersicht einzugehen, natürlich dürfen Sie auch Fragen stellen. Nach der Webinar-Teilnahme erhalten Sie eine Rechnung, durch die Überweisung des Rechnungsbetrags (25€) wird die Anmeldung zur Berater-Qualifikation verbindlich.
- Wir übernehmen Sie auf unsere Interessentenliste und informieren Sie über weitere Seminartermine.

Stufe 2: Einblick gewinnen als Basis-Seminar Teilnehmer

- Zum nächsten für Sie passend liegenden Gebiss-Workshop melden Sie sich als Basis-Seminar Teilnehmer an. In die Gebissanpassungen werden Sie aktiv einbezogen, Sie erhalten Material zur Vorbereitung und sollten sich Notizen machen, es gibt dann eine Hausaufgabe. Die Kosten betragen 100€ (zzgl. Eintritt an den Veranstalter).
- Als Assistent eines bereits qualifizierten Gebiss-Beraters könnten Sie nun weitere Erfahrungen sammeln

Stufe 3: Erfahrung sammeln und eigene Kunden interessieren

- Die 4-6 Pferde, die bei einem Gebiss-Workshop jeweils vorgestellt werden, stellen meist nur einen sehr kleinen Ausschnitt aus dem vielschichtigen Spektrum der möglichen Probleme und Lösungen dar. Deshalb nehmen Sie als Gebissberater-Kandidat an (mindestens) einem weiteren Basis-Seminar innerhalb von 6 Monaten teil. Wenn Sie Ihren Kunden die Beratung anbieten, zunächst aber keine Gebisse verkaufen wollen, kann das ein Gebiss- Workshop eines beliebigen Veranstalters sein.
- Wenn Sie die Gebisse auch selbst verkaufen möchten, organisieren Sie selbst einen Gebiss-Workshop auf Ihrem Betrieb oder in Ihrem Kundenkreis. Sie können dann für Sie besonders interessante Fälle oder wichtige Kunden als Testreiter einladen, oder selbst mitreiten. Weitere Kunden laden Sie als Zuhörer ein – viele werden nach dem Vortrag direkt einen Termin mit Ihnen vereinbaren wollen. Durch den Vortrag sind die schon gut informiert, damit haben Sie es für Ihre ersten Fälle leichter.
- Die Gebühr für Ihre Basis-Seminar Teilnahme ist in der Veranstaltungspauschale enthalten, zum Schluss erhalten Sie einen Abschlusstest, den Sie in Ruhe zuhause bearbeiten können.